

Empresas & Finanzas

Glass Lewis respalda el traslado de Ferrovial a Países Bajos

El grupo defiende que hoy no se puede cotizar en EEUU desde España

J. M. MADRID.

Ferrovial ha obtenido el respaldo del *proxy advisor* (asesor de voto de accionistas) Glass Lewis a su decisión de trasladar la sede social del grupo desde Madrid a Ámsterdam (Países

Bajos). La firma recomienda a los accionistas de Ferrovial votar a favor de la propuesta del consejo en la junta de accionistas del 13 de abril.

“Aunque los accionistas deberían ser conscientes del posible impacto reputacional en España” de la operación por la que Ferrovial International SE absorberá Ferrovial SA y el grupo fijará su sede en Países Bajos, Glass Lewis considera que “el consejo y el equipo directivo de Ferrovial tienen la mejor posición pa-

ra tomar decisiones vinculadas al negocio y la organización interna de la compañía”. El *proxy* señala que esta acción no implicará cambios significativos en el sistema de gobernanza de la empresa.

Este apoyo llega después de que la Comisión Nacional del Mercado de Valores (CNMV) concluyera en su análisis que las empresas españolas pueden solicitar su cotización en Estados Unidos sin ningún impedimento. Desde Ferrovial, recuerdan

que “ninguna sociedad española cotizada ha negociado nunca sus acciones en los mercados de valores de Estados Unidos de manera directa (solo a través de ADRs)” y que “actualmente no existe una estructura que habilite esa posibilidad”. “Según la información disponible, para crearla, al margen de eventuales cambios regulatorios, habría que dar solución a cuestiones técnicas y operativas (compatibilidad tecnológica, rebalances, reconciliaciones de saldos,

protocolos de información, etc.); ello requiere tiempo y la voluntad de los operadores y reguladores implicados”, añaden. Por ello, “entendemos que a día de hoy las sociedades cotizadas españolas no pueden cotizar en Estados Unidos con acciones ordinarias, al contrario de lo que ocurre en otras jurisdicciones europeas”. “Ferrovial debe proponer a sus accionistas alternativas reales y contrastadas, utilizadas con éxito por otras compañías europeas”, zanja.

La alemana Yielco abre en España y ficha a su jefe en Mutua Madrileña

La gestora germana es inversor de fondos españoles como Sherpa, PHI y Aurelius

Rocío Casado MADRID.

Aire fresco para el mercado español de capital riesgo. En un contexto especialmente difícil, inversores y gestores europeos confirman su compromiso estratégico con España. La gestora alemana de inversiones alternativas Yielco Investments AG, con más de 9.100 millones de euros bajo gestión, ha abierto oficina en Madrid (calle Lagasca 24), de la mano de Julián Álvarez, ex manager de Inversiones Alternativas de Mutua Madrileña, con vistas a ofrecer sus productos a más inversores locales y ampliar su base inversora nacional.

En su cartera de *private equity* figuran fondos españoles con un enfoque de nicho dentro del campo de *value private equity* como Sherpa Capital o PHI Industrial o Astorion en el área de infraestructuras. La firma trabaja también con gestores paneuropeos como Kartesia o Capza muy activos en el mercado y con equipos y oficina en España y asesora a Singular Bank en su fondo Global Buyouts 2022 para sus clientes de Wealth Management.

Exposición reducida

La oficina española seguirá los pasos de la sede de Suiza, abierta hace tres años y que ya cuenta con cinco profesionales y colaborará con los equipos de inversión en Múnich y Zúrich. Según confirma María Sanz, socia de Yielco Investments, a elEconomista.es, “siempre hemos tenido un gran interés y exposición a España. Tomamos la decisión hace un año, cuando el mercado estaba más boyante, pero nuestra apuesta por este mercado es a largo plazo. Queremos reforzar lazos con los inversores y estar más cerca de los gestores españoles donde estamos invertidos, así como explorar nuevas oportunidades de colaboración



Julián Álvarez, director de Yielco España. EE

con otros fondos locales que no estén en cartera pero puedan necesitar capital (*equity*) adicional para coinversiones”. La firma lleva invirtiendo en España desde 2018 a

través de sus tres estrategias: *value private equity*, deuda privada e infraestructuras. “Nuestra exposición actual a España es todavía reducida frente a otros mercados, por lo

que creemos que existe un gran margen de crecimiento para ampliar nuestra base en España donde con nuestra estrategia principal centrada en *private equity* ha sido muy exitosa con múltiplos superiores a tres veces sobre el capital invertido”.

“Los inversores institucionales se han retraído”, confirma Julián Álvarez, director de Yielco España, “por el efecto denominador y la caída de los mercados públicos, pero el segmento de banca privada está creciendo con fuerza y sigue habiendo mucho interés al estar infraponderado. Yielco ofrece un producto diferente, en nichos complementarios para las carteras de los inversores, con un riesgo acotado”, concluye.

Ampliará su base inversora nacional y se abre a más coinversiones

Hasta marzo de 2023, Álvarez fue gerente de Inversiones No Cotizadas en Mutua Madrileña, donde durante 11 años participó en la construcción del portfolio de alternativos del grupo en *private equity*, infraestructuras y *direct lending* comprometiendo 1.000 millones de euros en más de 100 inversiones con un retorno medio superior al 12%. También lanzó una entidad de capital riesgo regulada y un primer fondo de fondos enfocado en *venture capital*: Mutuafondo Global Ventures. Anteriormente, fue *senior manager* en Transaction Services en EY.

La tecnológica Nunsys anuncia la compra de su rival Inycom

Fortalece su cartera con vistas a su estreno en el BME Growth

elEconomista.es MADRID.

La empresa de soluciones tecnológicas Nunsys ha anunciado la compra de la compañía zaragozana Inycom, sin desvelar los datos de la operación y con el objetivo de reforzar su presencia en territorio nacional y en Latinoamérica, así como para fortalecer su gama de servicios ante su próximo debut en el BME Growth. Con esta operación, la firma española Nunsys cuenta con más de 2.500 profesionales y presencia en todo el país a través de 24 delegaciones, a las que suma otras dos sedes en Portugal y Ecuador, según informa en un comunicado. La

950
PROFESIONALES

Es la plantilla de Inycom, firma que atesora una cartera de más 1.400 clientes activos

compra se formalizará en las próximas semanas como paso previo a su inminente debut en el BME Growth, previsto para esta primavera.

Nunsys está especializada en la implantación de soluciones integrales de tecnología. Realiza proyectos de comunicaciones, sistemas, software, ciberseguridad, transformación digital, industria 4.0, y otros servicios gestionados, dirigidos tanto a empresas privadas como a entidades públicas. Tras esta adquisición, la compañía tecnológica, prevé dar servicio en 2023 a más de 7.000 clientes, con un volumen de negocio próximo a los 230 millones.