

Empresas & Finanzas

SOCIO MAYORITARIO

La multinacional vasca Teknei se perfila para comprar la filial de pagos de Cesce

Irrumpe en el proceso para tomar una mayoría de CTI Soluciones. Busca una nueva adquisición tras haber dado el salto a Estados Unidos en 2024

C. Reche MADRID.

Teknei busca nuevas compras para crecer y expandir sus servicios. La multinacional de consultoría tecnológica con sede en Bilbao está en negociaciones para comprar una participación significativa de la unidad de pagos de Cesce, compañía de crédito y caución participada por el Estado, la gran banca y compañías aseguradoras. La opción pasa por tomar una mayoría de esta filial, CTI Soluciones, cuyo proceso de venta arrancó hace meses de la mano del banco de inversión JB Capital y el despacho Cases & Lacambra, según las fuentes consultadas.

Las mismas voces apuntan a que las negociaciones llevan meses produciéndose entre las partes, si bien no se ha llegado a un acuerdo definitivo. La oferta del grupo que tiene como socio fundador y director general a Rafael López podría truncarse, bien por desacuerdo en los términos de la adquisición o por la aparición de un nuevo competidor en la puja. Teknei no quiso hacer comentarios.

De confirmarse, Teknei realizaría su segunda compra en dos años. A principios de 2024 adquirió la compañía Key Technical Resources, ubicada en Florida (EEUU), activando su política de crecimiento inorgánico que se contempla en su plan estratégico 2024-2028. A su vez, la compra suponía su desembarco en el mercado estadounidense de servicios de tecnologías de la información. Esta división extranjera esperaba sumar 20 millones de dólares en 2024 en ingresos al grupo tras esta integración, el 15% de la cifra de negocio del grupo (130 millones de euros).

CTI Tecnología, por su parte, es una de las principales empresas de outsourcing en España. Es un refe-



Sede de Cesce. EE

Teknei compró Key Technical en 2024, con sede en Florida y dedicada al IT 'staffing'

rente en el sector bancario y ofrece servicios a casi todas las entidades financieras que operan en el país. Sus cifras: procesa el 15% de todos los pagos nacionales, está interconecta-

da con más de 200 organismos públicos (TGSS, DGP y CGPI, por ejemplo) y procesa 1,7 millones de operaciones al día. La carrera de adquisiciones de Teknei lleva años en marcha. Teknei cerró ya en 2021 un acuerdo de integración con Merkatu Group, un grupo de empresas con presencia en Euskadi y México. Dos años después adquirió Grupo Vermon, una empresa de alto perfil tecnológico, fundada en 2005 y especializada en organización y sistemas de la información.

mos seis meses y se dispone a cerrar la recaudación de fondos este trimestre en su objetivo de 20.000 millones de euros.

El gestor de fondos sueco anunció sus resultados de 2024 y afirmó que su fondo EQT Infrastructure VI ha alcanzado los 18.100 millones de euros en compromisos y ha invertido alrededor del 45-50% de su capital. El fondo que tiene entre sus dueños a la familia Wallenberg se situaba en 16.200 millones de euros a finales de junio.



La Universidad Europea, de EQT. EE

EQT ultima el cierre de su sexto fondo de 'infra' con 18.000 millones

El dueño de la Europea ha recaudado 2.000 millones de euros adicionales

elEconomista.es MADRID.

EQT, fondo conocido en España por ser dueño de la Universidad Europea y de la plataforma de renovables Zelestra (antes Solarpack), ha recaudado 2.000 millones de euros adicionales para su sexto fondo de infraestructura insignia en los últi-

El fondo alemán Yielco ficha en Abante a su 'número dos' para España

Elsa Van Hulst será la nueva 'senior sales' para el mercado ibérico



Elsa Van Hulst. EE

C. Reche MADRID.

Nuevo movimiento estratégico en la gestión de activos y mercados privados. Yielco Investments, la gestora alemana de inversión alternativa con 11.000 millones bajo gestión, anuncia la incorporación de Elsa Van Hulst como *Senior Sales* para España, fortaleciendo su equipo nacional, liderado por Julián Álvarez como *Country Head* desde la apertura de su oficina en Madrid en 2023.

Van Hulst llega a Yielco Investments procedente de Abante, donde fue responsable de una cartera de 120 clientes en banca privada, gestión de activos y productos financieros. Anteriormente trabajó en Allfunds, especializándose en análisis de datos, soporte multilingüe y eventos corporativos. En palabras de Julián Álvarez, *Country Head* de YIELCO Investments en España, "el nombramiento de Elsa Van Hulst refuerza nuestro compromiso y capacidades para seguir creciendo en el mercado español.

En su nuevo rol, Elsa aporta una sólida trayectoria en fondos de inversión, acciones, private equity y venture capital que será clave para identificar nuevas oportunidades estratégicas y fortalecer la conexión de Yielco con nuestros gestores e inversores locales". Sobre su nuevo rol como *Senior Sales* de Yielco Investments en España, Elsa Van Hulst comentó: "Estoy emocionada de unirme a Yielco en un momento clave de su crecimiento en el mercado español. Espero contribuir a fortalecer nuestra posición en mercados privados y

desarrollar oportunidades de alto valor para los inversores y gestores locales."

Como especialista en estrategias de inversión en mercados privados, Yielco Investments ofrece una amplia gama de productos innovadores y soluciones personalizadas en España desde 2018. Además de PHI Industrial, Asterion o Incus Capital, la gestora alemana trabaja con gestores paneuropeos como Kartesia o Capza, muy activos y con equipos locales y oficinas en nuestro país. Además, asesora a Singular Bank en su fondo Global Buyouts 2022 para sus clientes de wealth management.

El último hito de Yielco en España ha sido el reciente lanzamiento del primer fondo de co-inversión de infraestructuras, con un tamaño de entre 20 millones y 40. El fondo forma parte de un programa de inversión global de 200 millones, estructurado en dos vehículos: un fondo principal domiciliado en Luxemburgo y el citado fondo español diseñado específicamente para inversores nacionales y denominado *Yielco Infrastructure Opportunities FCR*.

Mientras tanto, los ejecutivos de EQT dijeron en una llamada con analistas que la firma ha iniciado un "diálogo con las anclas" para invertir en su nuevo fondo de transición energética, y agregaron que "la recaudación de fondos recién se está lanzando ahora" y es probable que continúe hasta 2026, explica Infra-logi.

A pesar de un mercado de recaudación de fondos "relativamente moderado", EQT dijo que los gestores más grandes "siguen atrayen-

do una parte descomunal de los compromisos de los clientes" y la firma ve "signos de mejora gradual" en el entorno de recaudación de fondos.

La empresa recaudó 30.000 millones de euros de capital en 2024 en todas sus estrategias, incluida la infraestructura, mientras que su próximo "ciclo de recaudación de fondos" apunta a 100.000 millones de euros. Junto con el progreso en la recaudación de fondos, EQT reveló dos nuevos nombramientos clave en su equipo de infraestructura.